

General Overview 2026



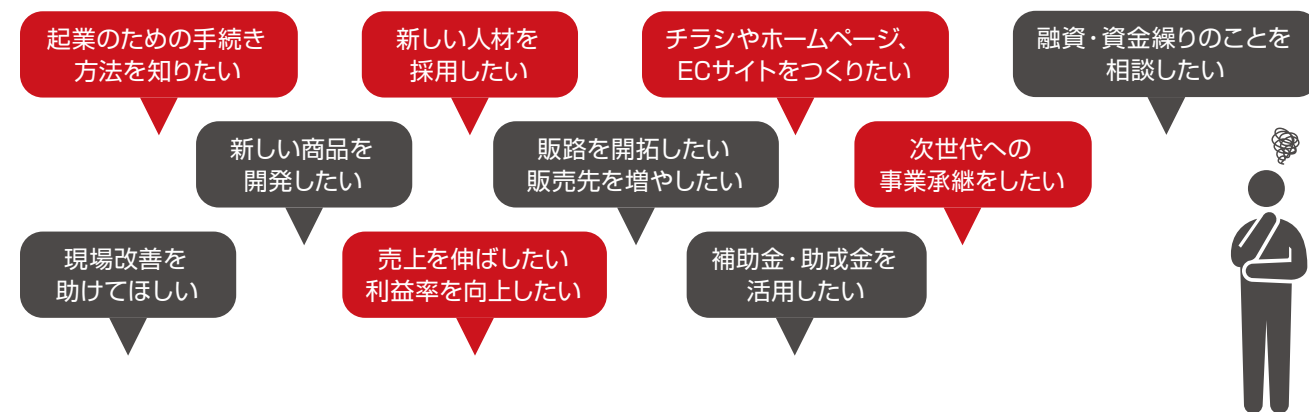
ABCは 「がんばる企業」「これからがんばりたい企業」を 徹底応援！



「安城ビジネスコンシェルジュ（通称 ABC）」では、スペシャルアドバイザーの専門支援、コーディネーターの伴走支援と、外部の専門家や支援機関との連携で、企業の本質的な課題、強みを探り、経営向上を目指します。

コンセプトは、『この手・その手・あの手』。経営者・起業家の皆様ととことん向き合い、様々な手立てで、きめ細やかにサポートします。

こんな悩みはありませんか？



支援の特徴

「A・B・Cステップ」で企業の本来の課題や強みを探り、課題解決に向けてステップアップ。継続的に行うことで、さらなる経営力向上につなげます。



Support System

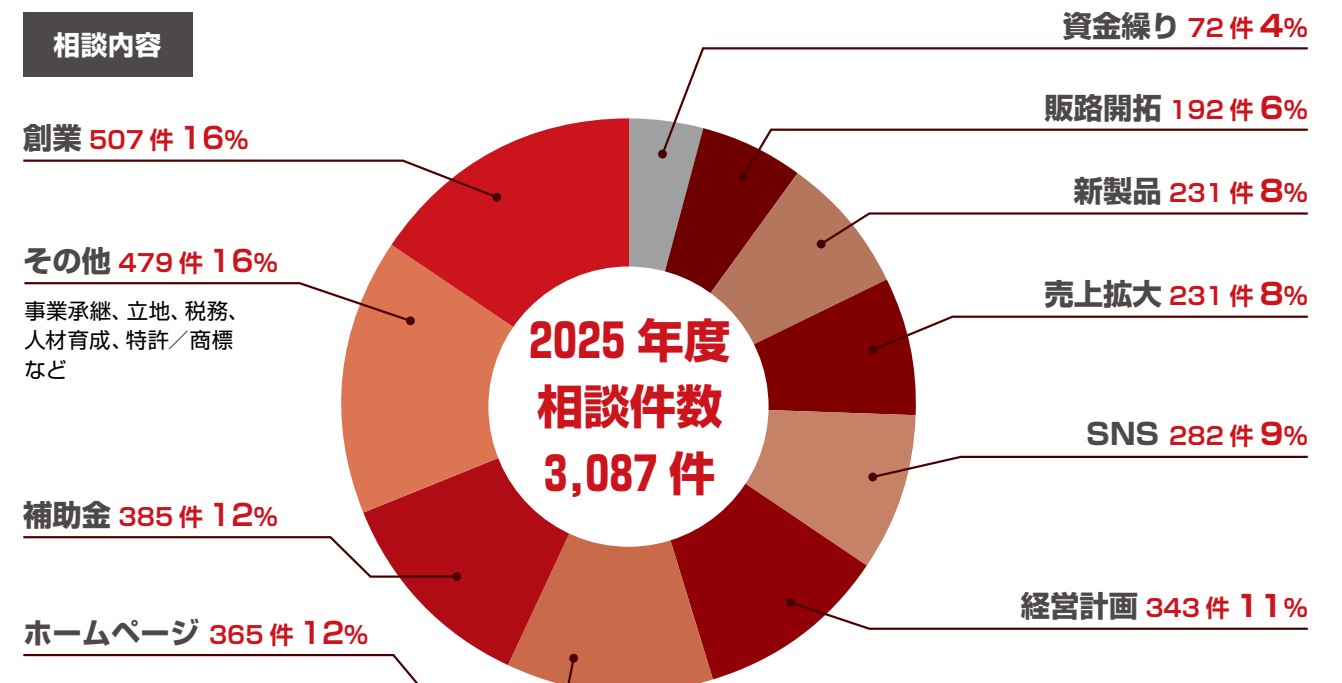
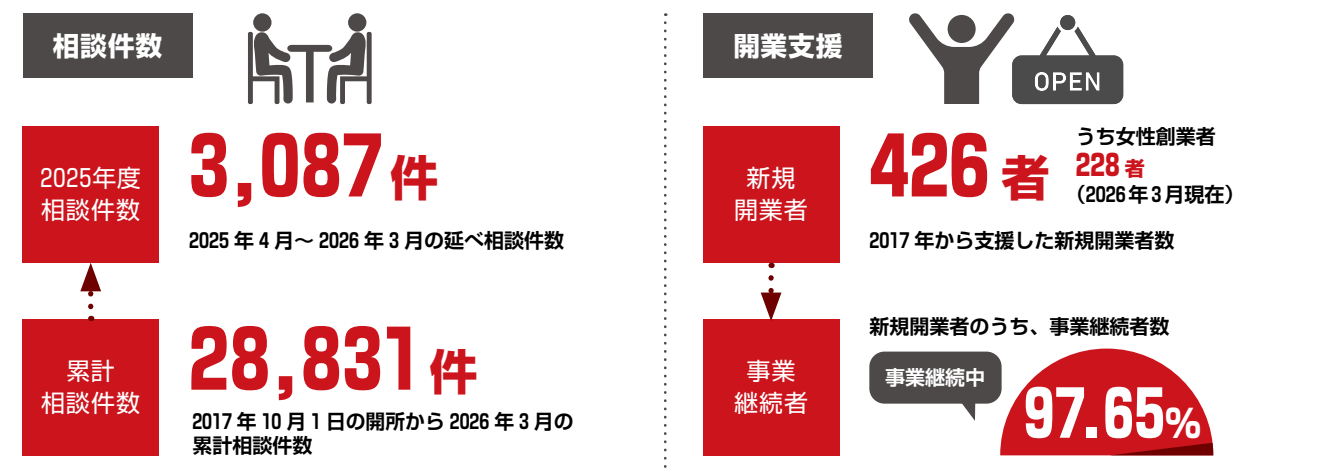


「専門的支援」と「伴走支援」の両立
= **ABC 式シナジー支援**

安城ビジネスコンシェルジュでは、11 名のスペシャルアドバイザーによる専門支援と、3 名のコーディネーターによる伴走支援を両輪として、中小企業の課題解決をサポートしています。さらに、チーフコーディネーターが中間に入って、ほぼ全ての案件をプロデュースする独自の支援方法を採用しています。

また、全員参加の「シナジー会議」を定期的に行い、進行中の相談情報や各自の支援ノウハウを共有。加えて、スタートアップや地域の大手企業との連携も進めながら、コーディネーター・アドバイザー・行政職員が一体となって、がんばる中小企業のために知恵と情熱を出し合っている行動しています。

数字で見るABC NUMBERS ABOUT ABC





チーフコーディネーター

二村 康輝

「365歩の、その先のビジネスを」をテーマに事業者と共に歩む安城愛に満ちたコンサルタント。累計1万件を超える経営相談やセミナー・執筆活動で活躍。株式会社二村経営代表取締役、中小企業診断士。

専門支援と伴走支援の 真の両立を目指して

皆様のお蔭をもちまして安城ビジネスコンシェルジュは無事に9周年を迎えることができました。これもABCの支援をまっすぐに受け止め、地道に実行して成果を出してこれた相談者の皆さま、そして我々と志を同じくした経営支援機関の皆さま、商工会議所をはじめとした関係機関の皆さまのご協力の賜物であると、心より感謝しております。

ABCでは、スタッフが一丸となり「専門支援と伴走支援の真の両立」を目指し、日々の業務に取り組んでまいりました。コロナ禍以降は厳しい業況の中、原価低減や利益率の改善などのご相談のほか、女性創業のご相談も増えてまいりました。

ABCの目標は短期的な話題性を生み出すことではなく、100年続く企業を生み出すことにあります。これからも「A 当たり前のことを、B パカにせず、C ちゃんとやる」の精神と、行政機関としての矜持を忘れず、実直な経営支援に邁進してまいります。



価値を見つける
中小企業診断士

スペシャルアドバイザー

寺田 久美

企業の強みと課題を瞬時に見抜き、価値を伸ばす支援策を組み立てる中小企業診断士。ちょっとした改善策から長期の経営戦略まで、企業のステージに合わせた支援を展開する。

5年後も事業を継続するために

目まぐるしく変化する経営環境の中で5年後、10年後も事業を継続していくためには、何をどのように考え、何をすべきでしょうか。自社の価値をきちんと見出し、売れる仕組み、利益が出る仕組み、競合と差別化するための仕組みを作り継続していくことが重要になります。強い会社の創り方は様々です。事業の継続について多方面から一緒に考え、ご相談のタイミングと企業のステージに合わせて必要なことを整理し、考え方から具体的な行動までを総合的に支援します。

相談事例 70BAKERY

三河安城駅に新たにハード系を中心としたベーカリーを新規開業。実際に開業するための創業計画、収支計画作成の支援を受けました。計画作成は、自身の漠然としたベーカリーをやりたいという想いをビジネスとして具体化させるだけではなく、開業までの具体的なスケジュール作成や商品戦略までつながり、開業へ進んでいくことができました。



日替わりのタルティーヌ

身近な経営相談所

お店や会社を取り巻く環境は、AIなど新しい技術でどんどん変わっています。けれど、毎日の仕事に追われて「これからのこと」を考える時間はなかなか取れません。そんなときはABCに相談してください。どんな悩みでも、まずは一緒に話すことから始めましょう。難しい言葉は使わず、わかりやすく、親身になってお手伝いします。



立地戦略のスペシャリスト

スペシャルアドバイザー

下村 幸作

名古屋工業大卒業後、地元の不動産会社ビレッジ開発に入社。25歳で中小企業診断士を取得し、地元企業の経営支援と地域活性化に尽力している。株式会社Think代表取締役。

相談事例 カフェアンドキッチンyy

飲食店を営んでいましたが、体力の低下や家族の病気を理由に令和7年に閉店しました。下村SAへの相談を通じて、料理技術を生かした出張料理サービスという新たな事業の方向性を見出しました。安城市の補助金活用についても支援を受け、自分の料理で直接喜んでもらえる新たな働き方に前向きに挑戦しています。



石川さん



売上を創るWebプランナー

スペシャルアドバイザー

高橋 浩史

史上最年少でITコーディネータ資格を取得（資格取得時）。WEB、動画、SNS等のメディアを駆使し、これまで製造業・建築業・飲食店など600を超える事業者のお困り事を解決した実績を持つ。

IT活用でファンを育て、売上を伸ばす

ファンを獲得して選ばれ続けるためには、現時点での課題を明確にし、着実に解決していくことが重要です。私のセッションでは、ホームページやSNS、社内システムなどのITツールの最適化をはじめとする具体的な解決策を1時間30分でお伝えします。経営戦略からIT戦略へとつなげ、ファン獲得と売上向上を目指しましょう。

相談事例 株式会社おとむすび

音楽を活用した空間演出・体験価値の創出を手がける音楽プロデューサー会社です。

2025年に法人化したタイミングで新規ウェブサイトを作成し、高橋SAにはサイトの企画から立上げまで総合的に支援いただきました。今回、所属アーティストの紹介や実績整理も同時に行ったことで、新規顧客獲得対策とSEO強化も実現できました。今後も情報発信しやすいウェブサイトの構築を継続して進めていきます。（<https://www.otomusubi.net/>）



イベント・式典など場に合わせた生演奏を届けます

コスト0円の売上アップ支援

「接客が変わればお店が変わる！」コスト0円の売上アップ術が満載。得意分野の飲食店だけでなく、美容院や洋品店まで接客を伴う様々な業種に対応可能な幅広い支援が持ち味です。「ラストオーダーの聞き方を変えただけで15%売上がアップした」「スタッフの歩き方を変えただけで接客が良くなった」「食事のメニューの記載順番を変えただけでお酒が売れるようになった」等、すぐに実行して、すぐに効果が出る方法を事業者の状況に応じてアドバイスいたします。

相談事例 トリボタミア（ビール醸造所・飲食店）

クラフトビールへの情熱を胸に、念願だった醸造所を立ち上げました。酒造免許の取得には多くの労力を要し、その後も味の方向性や販売チャネルの構築に悩む日々が続きました。そうした中、担当の神谷さんから「まずはターゲットを明確にし、試飲を通じて市場の反応を把握することが重要」と助言を受け、計画性と実行力の大切さを改めて実感しました。本年は、安城産の果実や野菜を原料に使用した、8種類の地産地消クラフトビールの製造を予定しています。



神谷SA（左）と
小栗 一朗さん（右）

「言語化」でアイデアを加速する

ものづくりの知識と「聞いてまとめる」技術を組み合わせた「ものづくり×文系」のハイブリット支援が武器。ABCでは気軽なヒアリングから本質を引き出して情報を整理し、説明しにくい製品や技術を言語化することで新展開をサポートしています。会社案内やチラシなど印刷物のコンセプト作り、展示会出展のプロデュース、プレスリリースによる広報活動、海外展開支援など、広い守備範囲も持ち味。相談者の状況を客観的に整理して、新しいアイデアを加速するお手伝いをいたします。

相談事例 安城市ものづくり企業キャラバン

製造業の大変革期にある今、受け身の姿勢では新たなビジネスチャンスをつかむことはできません。そこで2名の工業コーディネーターと協力して、大手企業へ出向いて市内中小企業の技術・ソリューションを提案する「安城市ものづくり企業キャラバン」を企画しました。第一弾として株式会社デンソーエレクトロニクスで、第二弾として株式会社アイシンで社内展示会を開催。新たな商談機会の創出と市内製造業の事業拡大をサポートしました。



2025年11月に開催された
第1回安城市
ものづくり企業キャラバンの様子



常識を覆すシニアソムリエ

スペシャルアドバイザー

神谷 豊明

史上2番目の若さでシニアソムリエを取得した飲食店の専門家。ドリンクメニューのみならず、フードメニューの開発や店舗設計に至るまで幅広く対応し、型にはまらない飲食店支援を展開する。



ものづくりに精通した
現場志向のライター

スペシャルアドバイザー

新開 潤子

出版業界で10年、製造業の営業部で10年の実務経験を積み、2016年に「ものづくりライター」として独立。ものづくり企業の商売繁盛の応援をライフワークとして、執筆活動と中小企業支援で活躍中。



産学官連携の
規格外ナビゲーター

スペシャルアドバイザー

舟橋 正浩

経産省産学官連携ポータルデジタルニューディールの立ち上げに携わり、その後、北海道大学リエゾン部にて地域中小企業を中心とした産学連携を支援。現在、産学連携や知財化を支援している。

息の長い産学官連携を支援します

産学官連携やNPO 経営などの経験を活かし、企業経営の観点だけではなく様々な角度から問題点をとらえ、行き詰まった現状に対して異なる目的を持つ組織をつなぐことでブレークスルーを作ります。加えて、大学や国や自治体といった行政機関など一見ハードルが高そうな相手との橋渡し役となり、より身近に感じ、相乗効果を生み出せるような支援を行います。それにより一過性の問題解決ではなく継続的に企業に対する価値創造を提供します。

相談事例 アイコーポレーション

学生時代(2023 年)にゲームの企画を思い立ち ABC に相談。様々なつながりを活かしゲームの業界の各社につないでもらい構想を深めるも、卒業を優先したため、一度中断しました。学生起業はしなかったものの、その後も、随時フォローアップをいただき、最新の技術を活用することで具体的なソフトウェアの開発をローコストで実践し、当初目標のスマホ向けではなく PC 向けでのリリースにこぎつけました。

またリリースにあたっても、あらためて多くの関係者へのアプローチも協力いただきました。引き続き、事業拡大においてもご協力いただければと思っています。



石川隼人さんが開発した戦略DCG「World in the World」プレイ画面

「あなたに似合う起業」を支援

女性創業支援をメインに担当。事業計画づくり、集客、IT 利活用など、起業時に必要なことを一緒に整理します。金融ソリューション営業や海外赴任、子育てからの復職経験に加え、MBA の経営的視点を活かし、女性の立場に寄り添ったアドバイスを心がけています。人それぞれ、起業の目的や進め方は異なります。「何から相談していいかわからない」という段階でも大丈夫です。モヤモヤした状態のまま、お気軽にご相談ください。



人生設計に対応する
個人事業主サポーター

スペシャルアドバイザー

藤原 友美子

大手カード会社、自動車メーカー等での勤務を経て独立。家庭と両立しながら起業を進めたい女性の創業支援を担当。戦略策定からIT 利活用まで幅広く支援。経営管理修士(MBA)取得。

相談事例 エリ・ベリーダンススタジオ～Anju～

夫の転勤で知人のいない街へ移り、ベリーダンス講師を仕事にしたいものの、何から始めればいいのかかわからず ABC へ相談。現在はスクールを運営し、ダンスイベント OZONE も主催しています。イベント開催前には集客・告知・価格設定と一緒に整理。集客不安を乗り越え、大盛況・黒字化を実現することができました。藤原さんに認め、支え続けていただいたおかげで、売上・告知への意識が変わり、自分の価値に気づき、自信につながりました。今後はベリーダンス講師を導くコンサルに挑戦したいです。



藤原SA(左)と井上恵理子さん(右)

理美容業界のお悩み相談窓口

美容業界ではスクールで技術の習得後実務経験がないままサロンをスタートしてしまう例が多く、開業 1 年以内で約 60%、3 年以内で約 90% が閉店といわれています。特に個人経営のサロンは正しい情報を得にくいため、技術面や営業面などで困ったときの相談先がない状況です。美容歴 30 年の経験と実践型スクールで美容家支援を続けてきたノウハウからサロンの開業、スタッフ教育、新メニューの検討、集客、経営などのご相談に総合的に対応。美容家の開業 / 続業をサポートいたします。

相談事例 はりきゅう きざし

独立に悩んでいた時に ABC を知り、2025 年 4 月からお世話になっています。技術中心だった私に、集客の考え方や数字の見方など、経営の基礎を的確に教えていただきました。近藤さんの長年の経験に基づき、施術者・経営者双方の視点から助言をいただけるため、心強く治療院運営に向き合えています。



永谷兆絵さん



理美容業界のスペシャリスト

スペシャルアドバイザー

近藤 利津子

美容業界に入り30年目、サロン経営と同時に実践型スクールを運営、100名以上のエステティシャンを輩出、現在もサロン顧客の施術に入り、各地で美容講習を開催している。



料理業界のカリスマ支援者

スペシャルアドバイザー

長田 絢

(株) JAPAN FOOD EXPERT 代表、料理研究家、経営管理修士(MBA)、栄養士。食の専門家として、メディアや講演などで活躍。著書「スーパーで買える肉を最高においしく食べる 100 の方法」(ダイヤモンド社刊)

「食」に関するご相談承ります！

食に関する事業者の皆さまの商品開発、コンセプトからターゲット選定を含めた企画立案、レシピ制作、ロゴやパッケージ制作、プロモーション支援など、ご要望に応じて幅広く支援いたします。飲食業、小売業の皆さまの店舗企画、メニュー・商品開発、撮影のフードコーディネート、デザインのアドバイス、オペレーション指導等、新規オープンをご検討の方から既存店の方もご相談ください。メディアへの発信方法や SNS の活用方法などもお手伝いいたします。

相談事例 ツバメ日和

リニューアルに際し、店舗コンセプト設計から時間帯別テーマ・メニュー開発、ターゲットと価格戦略に基づく食材・ポーション設計、盛り付け・提供手法、SNS を活用した PR まで一貫して伴走支援。併せてアフタヌーンティー企画も推進したところ、開業前から取材・予約が集まり、順調なスタートとなりました。



アフタヌーンティー

「正しく伝える」広告・デザインを支援

「売りたい商品があるけど、伝え方がわからない」というようなお悩みはありませんか？ そんなときは、会社の事業内容や商品の魅力を整理してから広告・デザインを適切に活用すれば、伝えたい相手に正しい情報を伝えることができます。

中小企業では、PR につけられる予算や人手が限られていると思います。そこで、数ある広告ツールをどのように活用することがベストなのか、そしてデザインをどのようにするとより伝わるのか、一緒に考えていきましょう。

相談事例 emBellir sweets 安城

2024 年 4 月にグルテンフリースイーツの店をオープンし、オープン当初から継続的な支援をいただいています。看板・メニュー表などの提案、SNS 用撮影のレクチャーといった情報発信の基礎から、Square を活用した置き置きシステムの構築など、実務に即した具体的な助言を数多くいただきました。おかげさまで無事 1 周年を迎えることができました。ABC は経営の迷いを自信に変えてくれる場所であり、2 年目以降もさらなる成長に向けた心強いパートナーとして頼りにしています。



松原SA(左)と神谷京子さん(右)



広告・デザインのプロフェッショナル

スペシャルアドバイザー

松原 圭

デザイン制作会社・広告代理店での勤務を経て、2023 年 7 月より ABC に参画し、デザイン・広告に関するプロフェッショナル支援を展開。サイト制作から SNS 運用、写真・動画撮影など、支援領域は極めて広い。

現役金融マンの目線で支援

スペシャルアドバイザー

長尾 拓哉

平成 26 年に碧海信用金庫へ入庫。個人・法人向け営業を 3 店舗経験し、信金中央金庫へ出向。

令和 7 年よりコンサルティング営業部にて、主に中小事業者の経営支援を行う。



現場主義の人情派工業支援

工業コーディネーター

根橋 聖治

(株) デンソー出身で製造工程・製造技術に精通し、国内外での工場運営に豊富な経験を持つ。「諦めずに挑戦を続ける事が成功する唯一の道」をモットーに現地現物での支援を提供。



起業経験の目線で伴走支援

商業コーディネーター

小倉 龍生

北海道の支援機関にて、地域経済活性化や中小企業の支援を実施後、大学発スタートアップに経営参画。得意分野は、マーケティング、ブランディング、ICT 活用。

製品企画・開発の伴走支援

工業コーディネーター

塚本 広幸

アイシン・エイ・ダブリュ(株)(現(株)アイシン)の出身で、AT・CVT などの新製品開発及び品質保証の経験が豊富である。『現地・現物・現実』三現主義をモットーに皆さまの期待に応える支援を目指す。



相談方法・相談の流れ

主に安城市に拠点を置く、店舗や企業の経営者・責任者、起業家の皆様は自由にご利用いただけます。相談は無料、業種も問いません。まずはお気軽にお問い合わせください。

- 1 お問い合わせ**
まずは電話にてお問い合わせください。
簡単に相談内容をヒアリングした後、相談日時を決定いたします。
- 2 初回面談**
電話で決めた日時に、アンフォーレ内ABCにて、チーフコーディネーターが具体的な提案をします。
丁寧に話を聞きながら、今後の計画、方向性を一緒に考えます。
- 3 専門家・連携機関支援**
専門家や連携機関をご紹介します、提案内容に沿ったサポートを実際に行います。ABCのコーディネーターが進行状況などを随時確認し、必要に応じてヒアリングやアドバイス等を行います。
- 4 伴走型支援**
進捗確認に加え、効果測定、振り返り、新たな課題模索など、コーディネーター・スペシャルアドバイザーが丁寧に向き合い、伴走型支援を継続します。

タイムスケジュール		10	11	12	13	14	15	16	17
月・水・木・金・土	チーフコーディネーター (1回60分)								
	スペシャルアドバイザー (1回90分)								

※火・日・祝は休み ※完全予約制です

■ 相談時間枠

相談無料！まずはご連絡を



〒446-0032 愛知県安城市御幸本町504番地 1
安城市中心市街地拠点施設「アンフォーレ」本館3F

TEL : **0566-93-3341**

FAX : 0566-93-3342

Eメール : info@abc-anjo.jp

営業時間 : 9:00~17:00 定休日 : 火・日曜日、祝日、12月29日~1月3日



LINE公式アカウント お友だち募集中！

- 最新補助金施策
- セミナー周知
- 注目SHOPの情報など

ABCの活動をお届けします！
また、掲載できる内容に限りがありますが、支援者の皆様からの活動報告を心よりお待ちしております。



検索ID @anjo_abc

安城市ふるさと納税 返礼品大募集

- 食品・飲料
- 特産品・工業製品
- サービス・体験利用券など

—ABCでもご相談受付中です—

