



ABC
安城ビジネスコンシェルジュ
General Overview **2024**

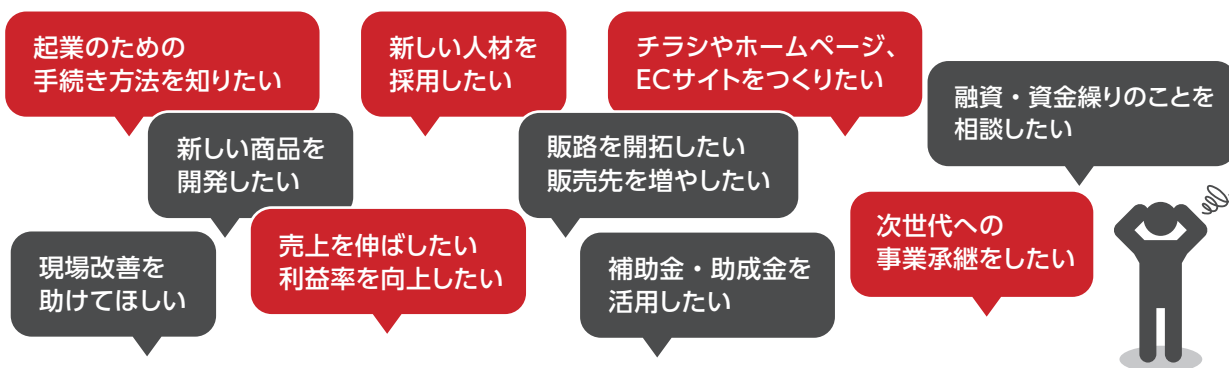
ABCは 「がんばる企業」「これからがんばりたい企業」を 徹底応援!



「安城ビジネスコンシェルジュ（通称 ABC）」では、スペシャルアドバイザーの専門支援、コーディネーターの伴走支援と、外部の専門家や支援機関との連携で、企業の本質的な課題、強みを探り、経営向上を目指します。

コンセプトは、『この手・その手・あの手』。経営者・起業家の皆様ととことん向き合い、様々な手立てで、きめ細やかにサポートします。

こんな悩みはありませんか？



支援の特徴

「A・B・Cステップ」で企業の本래の課題や強みを探り、課題解決に向けてステップアップ。継続的に行うことで、さらなる経営力向上につなげます。



Support System

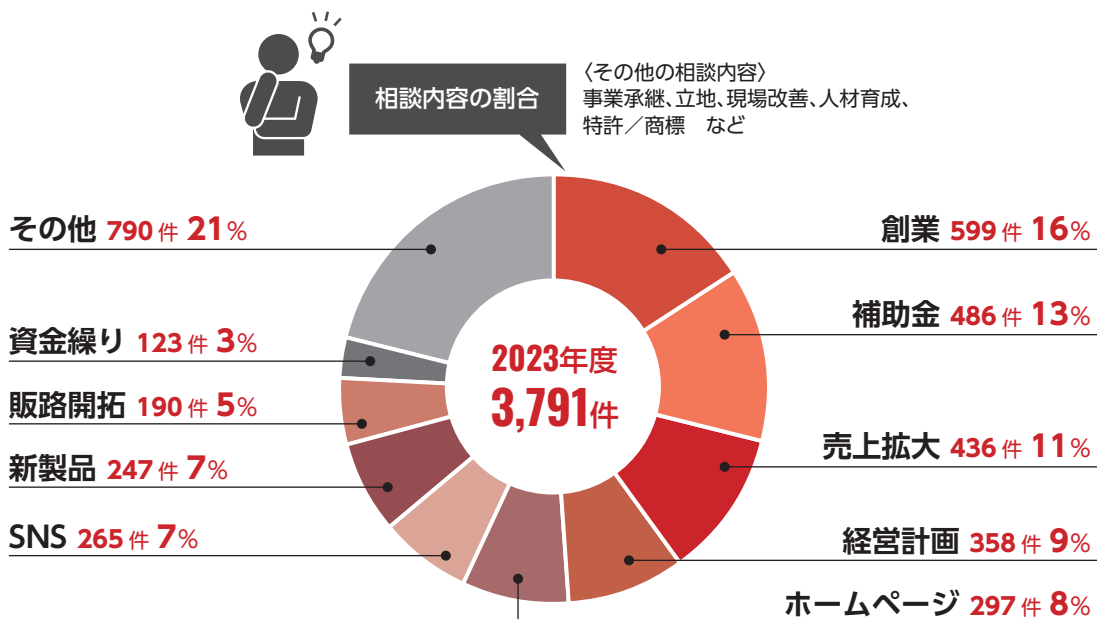
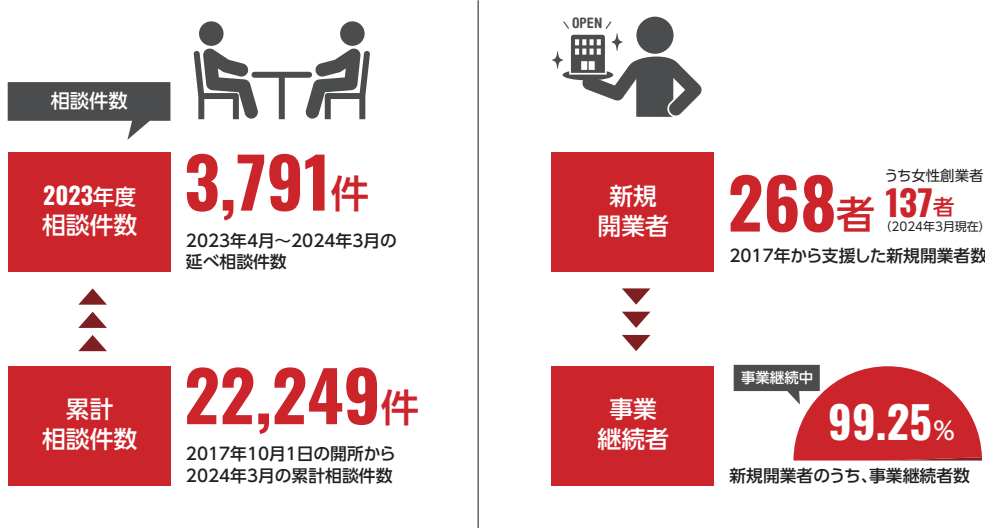


「専門的支援」と「伴走支援」の両立
= ABC式シナジー支援

安城ビジネスコンシェルジュでは、11名のスペシャルアドバイザーによる専門的支援と3名のコーディネーターによる伴走支援を両輪として、チーフコーディネーターが中間に入ってほぼ全ての案件をプロデュースする独自の支援方法を採用しています。全員参加の「シナジー会議」を開催して、進行中の相談情報や各自の支援ノウハウを共有。コーディネーターもアドバイザーも行政職員も一丸となって、がんばる中小企業のために知恵と情熱を出し合って行動しています。

数字で見る ABC

NUMBERS ABOUT ABC





チーフコーディネーター

二村 康輝

「365歩の、その先のビジネスを」をテーマに事業者と共に歩む安城愛に満ちたコンサルタント。累計1万件を超える経営相談やセミナー・執筆活動で活躍。株式会社二村経営代表取締役、中小企業診断士。

専門支援と伴走支援の 真の両立を目指して

皆様のお蔭をもちまして安城ビジネスコンシェルジュは無事に7周年を迎えることができました。これもABCの支援をまっすぐに受け止め、地道に実行して成果を出してこられた相談者の皆さま、そして我々と志を同じくした経営支援機関の皆さま、商工会議所をはじめとした関係機関の皆さまのご協力の賜物であると、心より感謝しております。

ABCでは、スタッフが丸となり「専門支援と伴走支援の真の両立」を目指し、日々の業務に取り組んでまいりました。コロナ禍以降は厳しい業況の中、原価低減や利益率の改善などのご相談のほか、女性創業のご相談も増えてまいりました。

ABCの目標は短期的な話題性を生み出すことではなく、100年続く企業を生み出すことにあります。これからも「A 当たり前のことを、B バカにせず、C ちゃんとやる」の精神と、行政機関としての矜持を忘れず、実直な経営支援に邁進してまいります。



価値を見つける
中小企業診断士

スペシャルアドバイザー

寺田 久美

企業の強みと課題を瞬時に見抜き、価値を伸ばす支援策を組み立てる中小企業診断士。ちょっとした改善策から長期的経営戦略まで、企業のステージに合わせた支援を展開する。

5年後も事業を継続するために

目まぐるしく変化する経営環境の中で5年後、10年後も事業を継続していくためには、何をどのように考え、何をすべきでしょうか？ 自社の価値をきちんと見出し、売れる仕組み、利益が出る仕組み、競合と差別化するための仕組みを作り継続していくことが重要になります。強い会社の創り方は様々です。事業の継続について多面から一緒に考え、ご相談タイミングと企業のステージに合わせて必要なことを整理し、考え方から具体的な行動までを総合的に支援します。

相談事例 加圧コンディショニング PLOM

2024年6月、運動が苦手な人のためのパーソナルトレーニングジムを安城市役所の近くで新たに開業しました。

開業の準備を始める前、「気持ちとやる気はあるけど、どこから手をつけるかわからない」という状態でABCに相談したところ、気持ちが先行するものを一つひとつ解きほぐして、ビジネスとして具体化するステップをお手伝いいただきました。おかげさまでやりたかったことを事業として開始することができました。これからも経営やプロモーションについて相談を続けていきます。



PLOM 大山富美恵さん



立地戦略の
スペシャリスト

スペシャルアドバイザー

下村 幸作

名古屋工業大卒業後、地元の不動産会社ビレッジ開発に入社。25歳で中小企業診断士を取得し、地元企業の経営支援と地域活性化に尽力している。株式会社Think代表取締役。

身近な経営相談所

商売を取り巻く経営環境は目まぐるしく変化しています。新型コロナウイルスの発生、SNSの普及、SDGs、環境問題など、従来とは異なる商売環境が生まれています。経営者はその変化に対応していかないと商売の維持継続が難しくなります。しかし、日々商売を行っている経営者についてゆっくり考える時間がなく、ついつい先延ばしにしています。ABCでは今後の経営について、一緒に考える場所と時間を提供します。身近な経営相談所としてご活用ください。

相談事例 フォワイエブランジェ

古井町にあるパン店です。2024年5月にリニューアルオープンし、ペット用健康パン「わんこのおやつ」を新たに開発しました。これまでやったことのない挑戦でしたが、ABCの支援で、国の補助金の事業計画書作成と申請手続きもスムーズに進みました。

新製品は多くのお客様に好評で、リニューアル後の売上も順調に伸びています。今後もさらに商品のラインナップを充実させて、安城市のふるさと納税返礼品としても登録を予定しています。



わんこのおやつ試作品



売上を創る
Webプランナー

スペシャルアドバイザー

高橋 浩史

史上最年少でITコーディネータ資格を取得(資格取得時)。WEB、動画、SNS等のメディアを駆使し、これまで製造業・建築業・飲食店など600を超える事業者の困り事を解決した実績を持つ。

ITでファンと売上の獲得を

ファンを獲得してお客様に選ばれ、売上を継続していくためには、自社が「今」解決したい事をきちんと解決し、それを積み上げていくことが大切です。私のセッションでは、ホームページやSNS、社内システムを含むITツールの最適化など、ITの知識と広いアイデアを組み合わせ、1時間30分の時間内でできるだけ具体的な解決方法を伝えるようにしています。経営戦略→IT戦略→ファン&売上獲得を、専門家のチームワークを活用して一緒に解決していきましょう。

相談事例 有限会社イズファーム

セレクトショップ「ZiZe growth」のEC活性化に向けて相談し、高橋SAからは継続的な支援をいただいています。店長がライバーとしてInstagramライブ配信を行い、視聴者との双方向のコミュニケーションを図ることで信頼感と購買意欲を高めました。この戦略により、短時間で多くのファンを獲得し、オンラインショップの売上を大幅に向上させることができました。現在では、年間で42万件以上のアクセスを集める人気ページとなり、売上も大きく拡大しました!



フォロワー数千人を超える
人気 Instagram
ライバー誕生!



常識を覆す
シニアソムリエ

スペシャルアドバイザー

神谷 豊明

史上2番目の若さでシニアソムリエを取得した飲食店の専門家。ドリンクメニューのみならず、フードメニューの開発や店舗設計に至るまで幅広く対応し、型にはまらない飲食店支援を展開する。

コスト0円の売上アップ支援

「接客が変わればお店が変わる!」コスト0円の売上アップ術が満載。得意分野の飲食店だけでなく、美容院や洋品店まで接客を伴う様々な業種に対応可能な幅広い支援が持ち味です。「ラストオーダーの聞き方を変えただけで15%売上がアップした」「スタッフの歩き方を変えただけで接客が良くなった」「食事のメニューの記載順番を変えただけでお酒が売れるようになった」等、すぐに実行して、すぐに効果が出る方法を事業者の状況に応じてアドバイスいたします。

相談事例 hachidoricafe

和食料理店として、人手不足や仕込みの多さからの労働時間の長さで苦労していました。神谷SAから「手間のかかる和食技術を、質を落とさず省力化が可能なカフェ業態を目指しましょう」と提案を受けました。当初は手間を掛ければお客様に喜んでもらえる、寝る間も惜しんで仕込みをしてきましたが、最新の調理技術や厨房機器を活用したキッチンに視察に伺い、今までの考えが変わりました。補助金も活用して最新機器を導入、効率のよい仕込みが可能となり、結果的に光熱費等の経費も落とすこともできて、利益率アップにもつながっています。



右から日高真美さん、
杉浦康之さん、
杉浦由美さん、神谷SA



ものづくりに精通した
現場志向のライター

スペシャルアドバイザー

新開 潤子

出版業界で10年、製造業の営業部で10年の実務経験を積み、2016年に「ものづくりライター」として独立。ものづくり企業の商売繁盛の応援をライフワークとして、執筆活動と中小企業支援で活躍中。

「言語化」でアイデアを加速する

ものづくりの知識と「聞いてまとめる」技術を組み合わせた「ものづくり×文系」のハイブリット支援が武器。ABCでは気軽なヒアリングから本質を引き出して情報を整理し、説明しにくい製品や技術を言語化することで新展開をサポートしています。会社案内やチラシなど印刷物のコンセプト作り、展示会出展のプロデュース、プレスリリースによる広報活動、海外展開支援など、広い守備範囲も持ち味。相談者の状況を客観的に整理して、新しいアイデアを加速するお手伝いをいたします。

相談事例 有限会社英産業

石井町にある切削加工メーカーです。厳しい市場環境が続く中、販路開拓について自分たちだけで考えてもなかなか前に進まない状況が続いていましたが、新開SAの客観的な意見で背中を押してもらって行動に移すことになり、良い方向に変わったと思います。また、経営状況について客観的なセカンドオピニオンを聞いたのも良かったです。自社の現状を改めて理解し、課題とやるべき事がはっきりしました。



新貫守社長(左)
新貫晃英専務(右)と
新開SA(中央)



産学官連携の
規格外ナビゲーター

スペシャルアドバイザー

舟橋 正浩

経産省産学官連携ポータルデジタルニューディールの立ち上げに携わり、その後、北海道大学リエゾン部にて地域中小企業を中心とした産学連携を支援。現在、産学連携や知財化を支援している。

息の長い産学官連携を支援します

産学官連携やNPO経営などの経験を活かし、企業経営の観点だけではなく様々な角度から問題点をとらえ、行き詰まった現状に対して異なる目的を持つ組織をつなぐことでブレークスルーを作ります。加えて、大学や国や自治体といった行政機関など一見ハードルが高そうな相手との橋渡し役となり、より身近に感じ、相乗効果を生み出せるような支援を行います。それにより一過性の問題解決ではなく継続的に企業に対する価値創造を提供します。

相談事例 安城高校 ハッピーキッチン

安城高校では、生徒たちの自発的な活動で安城産ローゼルを活かした商品開発をしています。令和5年度はローゼルの赤い色を活かすバスボムを作ろうと頑張りましたが、発色が上手くいかずABCに相談しました。舟橋SAと名城大学の高谷准教授にご協力いただき、幾度も試作を繰り返し天然の発色にこだわったバスボムの完成にこぎつけ販売することができました。その他にもパッケージ戦略や製造業者の検討等のアドバイスをいただき、生徒にとっても刺激的な時間になりました。



名城大学高谷准教授と
安城高校生徒さん



人生設計に対応する
個人事業主サポーター

スペシャルアドバイザー

藤原 友美子

大手カード会社、自動車メーカー等に勤務後、コンサルタントとして独立。「ビジネスと家庭」、「企業活動と家計」を両立するための女性創業支援をメインに担当。戦略策定からIT活用まで幅広い支援を展開している。

「あなたに似合う起業」を支援

女性起業家の支援をメインに担当。扶養や税金制度の解説をはじめ、お金や集客など創業時に必要なことについて、金融ソリューション営業や海外赴任、子育てからの復職経験を含めた女性目線でのアドバイスを心がけています。無料ツールを使用してホームページを作成したり、SNSでの集客戦略を考えたりするなど、事業者の皆さんと「一緒に歩む」支援スタイルにこだわっています。人それぞれ、ビジネスのゴールや目標は異なります。「こんなことで相談していいのかな…」と思わず、「モヤモヤした状態」でお気軽にご相談ください。

相談事例 TSUMUGI-着物リメイク

大好きな洋裁を続けたいけれど、販売が低迷。知人の勧めでABCを訪れ、Instagram改善とWEBショップ制作を提案されました。しかし、オンライン購入経験もなく、パソコンも苦手な私。それでも藤原SAは根気よく教えて下さり、毎回良い点と少し高い目標を示してくれました。その想いに応えたいと努力したことで、友人からの評判やフォロワー増加につながり、モチベーションも高まり、良い循環が生まれました。今では新たな情報や刺激を受けながら、成果を出すことに意欲を感じています。



城ノ下香代子さん(左)
藤原SA(右)



理美容業界の
スペシャリスト

スペシャルアドバイザー

近藤 利津子

美容歴25年、シェアサロン併設の実践型スクールを運営し100人以上のエステティシャンを輩出。現役のエステティシャンとしても活動しながら、美容業界の開業希望者のサポートをする。

理美容業界のサポート窓口

美容業界では常に開店 / 閉店の動きが激しく、開業から10年事業を継続できる事業者の割合はわずか5%と言われています。特に個人経営のサロンは縦横のつながりが少なく情報を得にくい。技術面や営業面などで困ったときの相談先がない状況でした。そこで美容歴25年の経験と実践型スクールで美容家支援を続けてきたノウハウから、サロンの開業、スタッフ教育、新メニューの検討、集客、経営などのご相談に総合的に対応。美容家の開業 / 続業をサポートいたします。

相談事例 岩間 沙季さん

「何か自分でビジネスがしてみたい。」そんな、ぼんやりした思いで相談へ行きました。

開業を夢見る素人の私が、相談に行っているのか不安でしたが、近藤SAは私の漠然とした話を否定せずに受け止めてくれ、安心して思いのままを相談できました。

面談では、夢の実現の為、目標を明確に、成長できる環境作りもして頂きました。的確なアドバイスを頂ける心強い味方です!



近藤SA(左)と
岩間沙季さん(右)



料理業界の
カリスマ支援者

スペシャルアドバイザー

長田 絢

(株) JAPAN FOOD EXPERT代表、栄養士、料理研究家。食の専門家としてテレビや雑誌、WEBメディアで活躍している。著書「スーパーで買える肉を最高においしく食べる100の方法」(ダイヤモンド社刊)

「食」に関するご相談承ります！

食に関する事業者の皆さまの商品開発、コンセプトからターゲット選定を含めた企画立案、レシピ制作、ロゴやパッケージ制作、プロモーション支援など、ご要望に応じて幅広く支援いたします。飲食業、小売業の皆さまの店舗企画、メニュー・商品開発、撮影のフードコーディネーター、デザインのアドバイス、オペレーション指導等、新規オープンをご検討の方から既存店の方もご相談ください。メディアへの発信方法やSNSの活用方法などもお手伝いいたします。

相談事例 北京本店

名物メニューの北京飯がメディアで取り上げられるなど、店舗運営は順調ですが、さらに店舗以外の売上増加、ブランディングを目指して、商品開発のアドバイスをお願いしました。消費期限が長くお土産にも最適な「ふりかけ」の商品化にあたり、製造工場の紹介や試作品の試食、パッケージデザインなどのアドバイスをいただきました。1ロット3万袋のハードルが高いと懸念がありましたが、大手流通にのせることにも成功し、発売前に増産が決まりました。



北京飯ふりかけ



広告・デザインの
プロフェッショナル

スペシャルアドバイザー

松原 圭

デザイン制作会社・広告代理店での勤務を経て、2023年7月よりABCに参画し、デザイン・広告に関するプロフェッショナル支援を展開。サイト制作からSNS運用、写真・動画撮影など、支援領域は極めて広い。

「正しく伝える」広告・デザインを支援

「売りたい商品があるけど、伝え方がわからない」というようなお悩みはありませんか？ そんなときは、会社の事業内容や商品の魅力を整理してから広告・デザインを適切に活用すれば、伝えたい相手に正しい情報を伝えることができます。

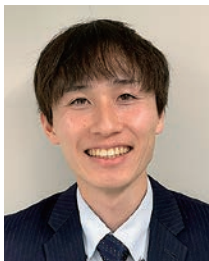
でも中小企業では、PR にかかけられる予算や人手が限られていると思います。そこで、数ある広告ツールをどのように活用することがベストなのか、そしてデザインをどのようにするとより伝わるのか、一緒に考えていきましょう。

株式会社安城スタイル

新たな収益事業について悩んでいたためABCに相談しました。元々検討していたコワーキング事業から、新たに「女性」にターゲットを絞ったコワーキング事業の立ち上げを、事業再構築補助金を活用して実施することを提案いただきました。コンセプトワークやロゴデザインなどのアドバイスから、オープンに向けてチラシやPR動画の制作までトータルでサポートいただき、オープンから数ヶ月で4件の契約。順調なスタートが切れました。



（株）安城スタイル
代表取締役鶴田さん



現役金融マンの目線で支援

スペシャルアドバイザー

橋本 宥策

平成29年に碧海信用金庫に入庫。営業店2店舗において個人・法人向け営業を歴任。現在はコンサルティング営業部にて、中小企業の経営サポートを行う。



販路開拓に自信あり

商業コーディネーター

坂下 慧志郎

食品メーカーにて勤務後、(株)SAKELAV Oを設立。メーカーでの営業経験をもとに、スーパー・百貨店への販路開拓を実践。訪問の際は、皆様のお役に立つ情報を提供している。



現場主義の人情派工業支援

工業コーディネーター

吉良山 淳一

(株)デンソーの出身で工程・技術に精通し、特に国内外での工場運営で豊富な経験をもつ。現地現物と相互理解を原点に、持続可能となるまで粘り強い支援がモットー。



製品企画・開発の伴走支援

工業コーディネーター

塚本 広幸

アイシン・エイ・ダブリュ(株)(現(株)アイシン)の出身で、AT・CVTなどの新製品開発及び品質保証の経験が豊富である。「現地・現物・現実」三現主義をモットーに皆さまの期待に応える支援を目指す。

相談方法・相談の流れ

主に安城市に拠点を置く、店舗や企業の経営者・責任者、起業家の皆様は自由にご利用いただけます。相談は無料、業種も問いません。まずはお気軽にお問い合わせください。

① お問い合わせ

まずはお電話にてお問い合わせください。
簡単に相談内容をヒアリングした後、相談日時を決定いたします。

② 初回面談

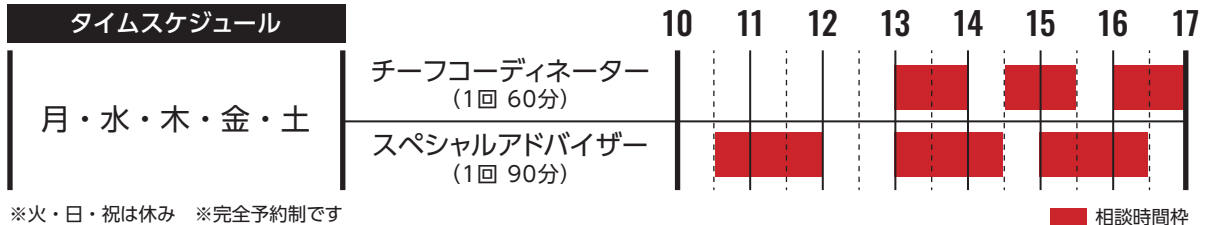
電話で決めた日時に、アンフォーレ内 ABC にて、チーフコーディネーターが具体的な提案をします。丁寧に話を聞きながら、今後の計画、方向性を一緒に考えます。

③ 専門家・連携機関支援

専門家や連携機関をご紹介します、提案内容に沿ったサポートを実際に行います。ABC のコーディネーターが進行状況などを随時確認し、必要に応じてヒアリングやアドバイス等を行います。

④ 伴走型支援

進捗確認に加え、効果測定、振り返り、新たな課題模索など、コーディネーター・スペシャルアドバイザーが丁寧に向き合い、伴走型支援を続けます。



相談無料！まずはご予約ください



〒446-0032 愛知県安城市御幸本町504番地1
安城市中心市街地拠点施設「アンフォーレ」本館3F

T E L : 0566-93-3341

F A X : 0566-93-3342

Eメール : info@abc-anjo.jp

営業時間 : 9:00~17:00 定休日:火・日曜日、祝日、12月29日~1月3日



LINE 公式アカウント
お友だち募集中

最新補助金施策やセミナー情報はもちろん、注目SHOPの情報をお届けします！

検索ID @anjo_abc



安城市ふるさと納税
返礼品大募集

- 食品・飲料
- 特産品・工業製品
- サービス・体験利用券など

—ABCでもご相談受付中です—

