

「営業苦手」でもできる“売り込まない”営業

中小製造業のための「売れる仕組みの作り方」

2023.09.27(Wed) @アンフォーレ

中小製造業には営業活動未経験の会社が多い状況ですが、これからは規模に関係なく営業活動をしていかないと生き残れない時代になりました。そこで今回は、製造業の営業の現場で実践して新規顧客・売上を獲得してきた具体的な方法の中から、町工場でもすぐにできる手法を解説。ワークやケーススタディで「売れる仕組み」づくりの方法をお伝えします。

ABC Special Adviser

講師
新開潤子



【講師紹介】ものづくりを理解し、言葉で表現する「ものづくりライター」として活動するABCのスペシャルアドバイザー。ものづくり企業の商売繁盛を応援するライター兼コンサルタントとして、国内外で取材や執筆活動、コンサルティングを行っている。経営士・環境経営士。

とき 2023年9月27日(水) 14:00～16:00

ところ 安城市中心市街地拠点施設アンフォーレ 3F
・ 〒446-0032 安城市御幸本町504-1
・ 駐車場は最寄りのアンフォーレ駐車場・市営駅西駐車場・市役所立体駐車場をご利用ください。2時間まで駐車料金無料サービスがあります。

対象 自発的な営業活動をしたい！と志す製造事業者の方

受講料 無料！ **定員** 20名 (応募多数の場合は安城市内事業者を優先します)

参加申込み
・ 下記をご記入の上、FAX(0566-93-3342)にてお申し込みください。
・ ABCのHPからもweb申し込みが可能です。

事業所名	所在地
電話番号	業種
参加者 氏名	役職 E-mail